



Sponsorizzato da: Red Hat

Autori:

Maureen Fleming
Matthew Marden

Marzo 2018

Elementi chiave del valore di business

520%

ROI triennale

6 mesi

punto di pareggio

80%

meno costosa delle altre piattaforme prese in considerazione

5,5 volte

di applicazioni integrate in più ogni anno

56%

meno personale a tempo pieno per applicazione integrata

31%

miglioramento delle prestazioni applicative

66%

meno ore produttive perse all'anno a causa dei downtime non pianificati

Il valore di business dei prodotti di integrazione JBoss

EXECUTIVE SUMMARY

Questa valutazione evidenzia un aspetto chiave: le imprese scelgono Red Hat JBoss Fuse poiché l'approccio all'integrazione open source, basato sulla community, per la modernizzazione dell'infrastruttura di integrazione offre un maggiore ritorno sull'investimento. Per queste organizzazioni, JBoss Fuse faceva parte di un'iniziativa di trasformazione digitale più ampia e ha inoltre consentito di modernizzare l'integrazione.

IDC ha intervistato alcune organizzazioni alle prese con JBoss Fuse per l'integrazione di importanti applicazioni di business negli ambienti IT eterogenei. Secondo questi clienti Red Hat, JBoss Fuse permette di eseguire un maggior numero di integrazioni con una qualità superiore, consentendo di creare applicazioni e servizi digitali più puntuali e funzionali. Le efficienze nel campo dell'integrazione delle applicazioni con JBoss Fuse hanno offerto un importante valore ai partecipanti alla ricerca, che IDC ha quantificato in un valore medio di 75.453 dollari USA per applicazione integrata all'anno (985.600 dollari USA per organizzazione). Queste aziende hanno ottenuto questo valore grazie a:

- » integrazione delle applicazioni più efficace ed efficiente;
- » aumento della produttività dei team di sviluppo applicativo;
- » aumento della produttività degli utenti e del fatturato grazie ad applicazioni più affidabili e dalle prestazioni più elevate;
- » soluzione di integrazione applicativa più economica ed efficiente.