

Red Hat 인증 클라우드 & 서비스 제공업체(CCSP) 프로그램

"Red Hat 파트너들은
엔터프라이즈 레디,
오픈소스 기술을 사용하여
기업 클라우드 및 관리형
서비스 비즈니스를
개발하기를 원합니다.
Red Hat 인증 클라우드
& 서비스 총판 프로그램은
파트너들이 Red Hat과
협력하여 클라우드 서비스
수익을 높이고 비즈니스를
확장할 수 있는 새로운
기회를 제공합니다."

Mark Enzweiler
Red Hat
글로벌 파트너 및 제휴
수석 부사장

신뢰도 높은 파트너와 성공적인 비즈니스 구축

엔터프라이즈 IT 조직은 비용을 절감하고, 운영상의 유연성을 높이며, 경쟁력을 강화할 수 있는 혁신적인 클라우드 기술을 기대합니다. 하지만 모든 조직이 완전한 IT 또는 클라우드 환경을 구축하고 유지관리할 수 있는 사내 리소스, 시간 및 전문 지식을 갖추고 있지는 못합니다. 해당 역량을 보유하지 않은 조직들은 클라우드 및 관리형 서비스 제공업체를 통해 외부에서 운영 및 관리되는 고품질의 인프라를 애플리케이션 및 워크로드에 활용합니다.

Red Hat은 IT 클라우드 서비스에 많은 투자를 기울이고 있으며, 클라우드 및 관리형 서비스 제공업체 파트너의 성공을 위해 최선을 다하고 있습니다. Red Hat® CCSP(Certified Cloud and Service Provider) 프로그램을 통해 파트너들은 일관된 가격 정책과 강력한 이점을 활용할 수 있으며, 기존 고객 모델을 사용하여 유연한 Red Hat 서브스크립션을 제공할 수 있습니다.

IT 클라우드 서비스 시장의 과제 극복

IT 클라우드 서비스 시장은 급속도로 성장하고 있습니다. Gartner는 2022년까지 클라우드 서비스 산업의 시장 규모와 성장 속도가 전체 IT 서비스 산업의 거의 3배에 달할 것으로 전망합니다.¹ 최우수 조직의 34%는 클라우드를 상위 3대 투자 우선순위로 평가합니다.¹ 또한 클라우드 인프라 지출이 5년간 30.5%의 연평균 복합 성장률(CAGR)을 보일 것으로 전망합니다.¹ 클라우드 소프트웨어 지출은 같은 기간 동안 17.9% 성장할 것으로 예측됩니다.¹ 이러한 성장은 클라우드 및 관리형 서비스 제공업체에는 높은 수익 창출의 기회가 됩니다.

그럼에도 서비스 제공업체는 경쟁이 치열하고 빠르게 변화하는 클라우드 서비스 시장에 진입할 때 여러 가지 어려움을 겪습니다. 경쟁에서 우위를 선점하려면 다음의 사항이 매우 중요합니다.

- 서비스 차별화와 효율적 운영을 통한 경쟁 우위 확보
- 비용과 수요를 연계하고 수익 감소를 해결하면서 새로운 수익원을 개발하고 신속한 혁신 추진
- 기업 클라우드 환경 내의 오픈소스 제품 파악 및 지원
- 성과 가시화, 고객 차지백, 신규 영업 보상 프로그램을 통합하는 클라우드 사용 비즈니스 모델 도입

Red Hat Certified Cloud and Service Provider Program은 파트너가 이러한 과제를 해결하고 IT 클라우드 서비스 시장에서 성공할 수 있도록 도와줍니다.



www.facebook.com/redhatkorea

¹ Gartner, "마켓 인사이트: 클라우드 성장, 시장 방향 및 기회 확보(Market Insight: Cloud Growth, Market Direction and Seizing the Opportunities)," 2018년 8월 27일

"Red Hat CCSP
프로그램은 퍼블릭
클라우드부터 온사이트
관리형 서비스에
이르는 대부분의 서비스
제공업체 모델을
포함하도록 설계되어
있으며, 고객이 Red Hat
솔루션을 사용해 새로운
IT 프로젝트를 구축할
수 있도록 안전하고
안정적이며 신뢰할 수
있는 파트너 에코시스템을
제공합니다."

Michael Ferris
Red Hat
제품 마케팅
부사장

클라우드 및 관리형 서비스 수익 증대

고객은 발전된 형태의 최신 기술을 요구합니다. Red Hat의 엔터프라이즈급 오픈소스 소프트웨어는 혁신과 보안, 안정성, 지원을 결합하여 클라우드 및 관리형 서비스 인프라에 적합한 솔루션입니다.

Red Hat Certified Cloud and Service Provider Program은 파트너가 데이터센터에서 이미 사용 중인 제품을 기반으로 신뢰할 수 있는 안전한 엔터프라이즈급 클라우드 및 관리형 서비스를 제공합니다. 이러한 글로벌 프로그램은 관리형 서비스 제공업체 및 시스템 통합 업체는 물론 퍼블릭 및 커뮤니티 클라우드 제공업체도 포함하도록 Red Hat의 클라우드 에코시스템을 확장합니다. Gartner의 2018년 전 세계 클라우드 IaaS 부문 Magic Quadrant에 선정된 6개의 서비스 제공업체 중 5개 업체가 Red Hat CCSP 프로그램에 참여하고 있습니다.²

Red Hat CCSP 프로그램은 새로운 클라우드 및 관리형 서비스 수익원을 구축할 수 있는 리소스와 툴을 제공합니다.

- 유연성:** 비즈니스 목표와 연계된 인프라를 구축합니다. 이 프로그램은 대부분의 서비스 제공업체 아키텍처와 유연한 소비 모델을 포함하므로 다양한 Red Hat 제품을 사용하여 서비스를 구축할 수 있습니다.
- 지원:** 모든 인프라 구성 요소에 대해 Red Hat이 직접 제공하는 프리미엄 지원을 활용합니다. 고객 문제에 대한 공동 해결을 통해 고객에게 고품질 서비스 및 지원을 제공하여 고객 신뢰도와 만족도를 높일 수 있습니다.
- 액세스:** 관리형 서비스 비즈니스 모델을 도입하고, Red Hat 클라우드 인프라 운영을 간소화하며, 관리 툴, 전문 교육 및 지식 리소스, 컨설팅 서비스를 통해 수익을 높일 수 있습니다. [Red Hat Cloud Access](#) 또한 Red Hat CCSP 프로그램에 포함되어 있어 현재 Red Hat 서브스크립션 가입 고객이 더욱 편리하게 서비스를 이용할 수 있습니다.

유연하게 비즈니스 요구 사항에 대응

유연한 가격 및 배포 모델은 클라우드 인프라 및 서비스를 기준 비즈니스 프로세스와 연계하여 변화에 대비할 수 있도록 지원합니다.

- 배포 옵션:** 다양한 Red Hat 제품 및 솔루션을 사용하여 확장 가능한 통합 서비스를 위한 클라우드 플랫폼을 구축하고 관리합니다. Red Hat 기술을 클라우드 환경에 포함하거나 온프레미스 또는 기업의 데이터센터에서 호스팅되는 관리형 서비스로 총판할 수 있습니다.
- 사용량 기준 비용(종량제):** 고객에게 비용을 청구하는 방식에 따라 가격을 책정합니다. 유연하게 시간당, 월별, 연간 사용량 기준 가격 모델에 따라 사용한 서브스크립션에 대해서만 지불합니다.
- 조달 간소화:** 신뢰할 수 있는 Red Hat CCSP 총판에서 인증 클라우드 및 서비스 제공업체 파트너를 위한 전문화된 Red Hat 서브스크립션을 직접 구매하여 인프라를 더욱 빠르게 확장할 수 있습니다.
- 서브스크립션 이전:** 고객이 사용하지 않은 Red Hat 서브스크립션을 [Red Hat Cloud Access](#)를 통해 데이터센터로 이전하여 빠르고 간편하게 신규 고객을 확보할 수 있습니다.

² Gartner, "전 세계 클라우드 IaaS 부문 Magic Quadrant(Magic Quadrant for Cloud Infrastructure as a Service, Worldwide)," 2018년 5월 및 Red Hat 파트너 데이터, 2018년

프로그램 이점

유연성

- 사용량 기준 비용(종량제)
 - 배포 옵션
 - 간소화된 조달

지원

- 연중무휴 24시간 프리미엄 지원
 - 인증된 제3사 에코시스템
 - 교육 및 지원 리소스
 - 마케팅 툴

액세스

- 일관된 제품 업데이트
- 지속적인 보안 패치 및 버그 수정
- 광범위한 Red Hat 제품군

비즈니스 지원

파트너별로 특화된 툴, 리소스, 서비스를 통해 비즈니스 이니셔티브를 지원하고 클라우드 인프라 운영 및 관리를 간소화합니다.

- **프리미엄 지원:** 고객에게 고품질 서비스를 제공하고, 공동 문제 해결 및 Red Hat의 연중무휴 24시간 프리미엄 지원을 통해 원활한 인프라 운영을 보장합니다.
- **인증된 제3사 솔루션 에코시스템:** 인증된 제3사 기술 및 솔루션에 대한 광범위한 에코시스템 액세스를 활용하여 클라우드 제품 및 서비스를 커스터마이징합니다.
- **교육 및 지원 리소스:** 간편한 중앙집중식 액세스를 통해 [Red Hat OPEN\(Online Partner Enablement Network\)](#)에서 제공되는 도큐멘테이션, 데모 서브스크립션, 포괄적인 파트너 중심 교육 등의 유용한 파트너 리소스를 활용하여 클라우드 전문성을 확대합니다.
- **마케팅 툴:** [Red Hat Partner Content Hub](#)에서 제공되는 Red Hat의 영업, 마케팅, 기술 콘텐츠를 사용하여 인지도를 높이고 수요를 창출합니다.
- **고객 가시성:** [Red Hat Partner Connect](#) 포털 및 Red Hat Certification 카탈로그에서 검색 가능한 목록을 사용하여 고객과 독립 소프트웨어 벤더(ISV)에게 서비스를 프로모션합니다.³
- **전문가 서비스 및 툴:** 클라우드 환경을 더욱 빠르게 배포할 수 있도록 Red Hat Consulting에서 지원합니다. 온디맨드 사용 및 동적 확장을 위한 툴을 활용하여 클라우드 서비스 인프라 관리를 간소화할 수 있습니다.

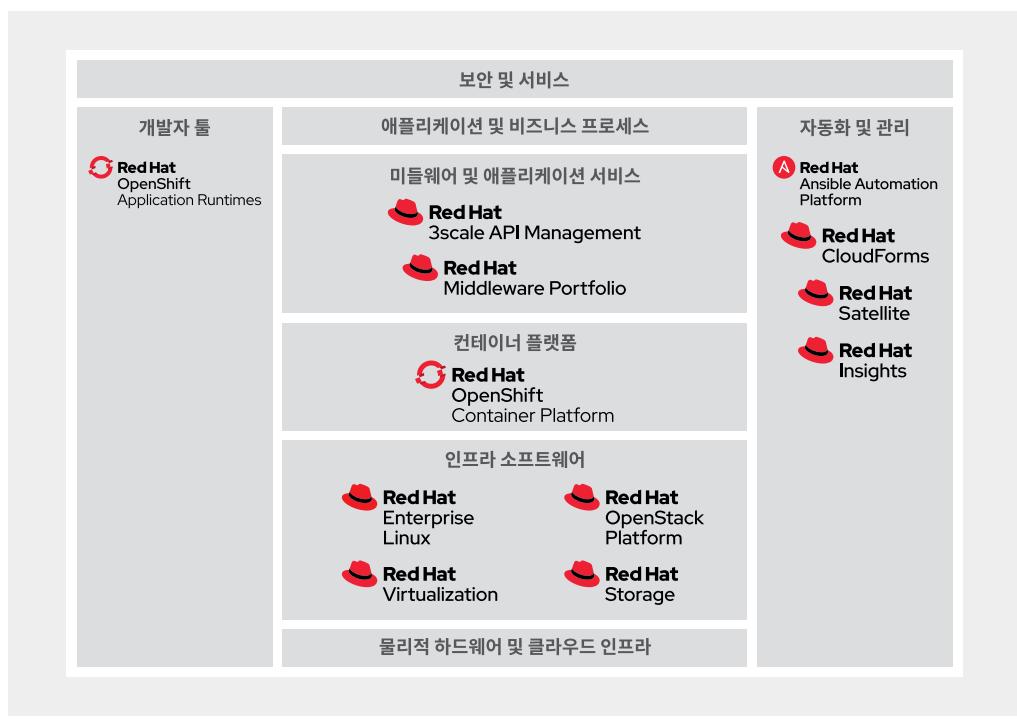


그림 1. Red Hat의 오픈 통합 소프트웨어는 운영 체제, 클라우드 플랫폼, 미들웨어, 가상화 플랫폼 및 컨테이너 기술을 사용하여 고품질 서비스를 구축하도록 지원합니다.

³ CCSP가 Red Hat Certification 카탈로그에 포함되려면 Red Hat Enterprise Linux® 이미지를 한 개 이상 인증해야 합니다.

엔터프라이즈급 기술 액세스

최신 오픈소스 기술 및 혁신을 사용하여 고품질 클라우드 서비스를 제공할 수 있습니다.

- 비즈니스에 최적화된 기술: Red Hat의 오픈 통합 소프트웨어 스택을 기반으로 인프라 및 서비스를 구축하면, 그림 1과 같이 추후에 간편하게 확장하고 조정할 수 있습니다. 원활히 연동되는 운영 체제, 클라우드 플랫폼, 미들웨어, 가상화 플랫폼 및 컨테이너 기술을 사용하여 클라우드 도입에 따른 위험을 줄입니다.
- 제품 라이프사이클 연장: 장기간 지원 및 유지관리 라이프사이클과 버전 및 업데이트 간 애플리케이션 프로그램/바이너리 인터페이스(API/ABI) 안정성을 통해 ROI(투자수익률)를 극대화합니다.
- 빌트인 보안: 통합 보안 기능 및 지속적인 보안 패치를 제공하여 클라우드 및 관리형 서비스를 보호합니다.
- 제품 버그 수정: 상용 기능이 강화된 기반 및 지속적인 버그 수정을 통해 서비스가 안정적으로 구동되도록 합니다.

전체 프로그램 기능 및 이점에 대한 자세한 목록을 확인하려면 CCSP 웹 페이지(redhat.com/ko/partners/programs/CCSP)에서 Red Hat CCSP 프로그램 파트너 가이드를 다운로드하세요.

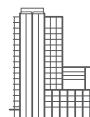
경쟁 시장에서 높은 성과 내기

Red Hat은 파트너의 성공을 돋기 위해 최선을 다합니다. Red Hat Certified Cloud and Service Provider Program은 고객이 요구하는 기술을 사용하여 새로운 클라우드 및 관리형 서비스 수익원을 구축하도록 지원합니다. 이 글로벌 프로그램은 조직의 기존 프로세스와 부합하는 서비스를 신속하고 경제적으로 제공하기 위해 필요한 유연성, 지원, 액세스를 제공합니다. Red Hat CCSP 프로그램에 참여하면 신뢰할 수 있는 파트너와 협력하여 경쟁이 치열하고 빠르게 변화하는 시장에서 비즈니스의 발전을 도모할 수 있습니다.

Red Hat 담당자에게 문의하여 Red Hat CCSP 프로그램을 통해 비즈니스 목표를 성취할 수 있는 방법을 논의해 보세요.

redhat.com/ko/partners/programs/CCSP에서 자세히 알아보세요.

한국레드햇 홈페이지 <https://www.redhat.com/ko>



RED HAT 정보

Red Hat은 세계적인 엔터프라이즈 오픈소스 솔루션 공급업체로서 커뮤니티 기반 접근 방식을 통해 신뢰도 높은 고성능 Linux, 하이브리드 클라우드, 컨테이너, 쿠버네티스 기술을 제공합니다. 또한 고객으로 하여금 신규 및 기존 IT 애플리케이션을 통합하고, 클라우드 네이티브 애플리케이션을 개발하며, 업계를 선도하는 Red Hat의 운영 체제를 기반으로 표준화하는 동시에 복잡한 환경의 자동화, 보안 및 관리를 실현할 수 있도록 지원합니다. Red Hat은 전세계 고객에게 높은 수준의 지원과 교육 및 컨설팅 서비스를 제공하여 권위있는 어워드를 다수 수상한 바 있으며, Fortune 선정 500대 기업의 신뢰를 받는 어드바이저로 인정받고 있습니다. 또한 기업, 파트너, 오픈소스 커뮤니티의 전략적인 파트너로서 고객들이 디지털 미래에 대비할 수 있도록 지원하고 있습니다.



www.facebook.com/redhatkorea

구매문의 080 708 0880

buy-kr@redhat.com