



# ACELERE SU ÉXITO CON EL PROGRAMA DE CANALES DE RED HAT

## ¿POR QUÉ SER SOCIO DE RED HAT?

Observamos un importante crecimiento en la implementación de soluciones basadas en **tecnología open source**.

Esta tendencia permite que las empresas puedan reducir costos, incrementar su rendimiento y garantizar la estabilidad de los sistemas.

Nuestro objetivo es poner a disposición del mercado corporativo la línea más completa de soluciones para empresas que necesitan implementar aplicaciones de misión crítica a sus negocios.

Por ese motivo, nuestra propuesta es trabajar conjuntamente con una red de socios, a fin de llevar a nuestros clientes una amplia gama de soluciones 100% open source.

Además de contar con estrechas relaciones de colaboración con Dell®, HP®, IBM®, AMD®, Fujitsu®, entre otros, hoy en día Red Hat cuenta con +1900 ISV Partners (Independent Software Vendor) y +3200 Aplicaciones de Red Hat Enterprise Linux en su catálogo de Software.

El crecimiento del mercado open source es una oportunidad única para su negocio.

Si su enfoque es la integración de soluciones para **infraestructura, middleware o servicios**, usted puede complementar su portfolio con soluciones open source líderes de mercado, para atender con excelencia las necesidades de sus clientes.

## Nº1 EN VALOR AGREGADO

El estudio "CIO Insight Vendor Value" hace las preguntas que están en la mente de muchos CIOs de hoy: mis proveedores ¿están entregando valor? ¿Son confiables? Si pudiera elegir, ¿seguiría haciendo negocios con ellos?

## 4 AÑOS CONSECUTIVOS

Por cuarto año consecutivo, ejecutivos de IT dijeron que Red Hat aporta más valor que cualquier otro proveedor de software.

## CONFIANZA DE LOS CLIENTES

En este estudio, el 97% de los clientes declaró que compraría nuevamente Red Hat.

## RÁPIDO CRECIMIENTO

En enero de 2008, Forbes ubicó a Red Hat como una de las 20 compañías con crecimiento más veloz de la Industria Tecnológica.

## ¡Conozca nuestro Programa de Canales y verifique todas las ventajas de convertirse en un Red Hat Business Partner!

### NIVELES DE ASOCIACIÓN



redhat  
ADVANCED  
BUSINESS PARTNER

#### Red Hat Advanced Business Partner (ABP)

Un Red Hat Advanced Business Partner se especializa en la atención a medianos y grandes clientes con conocimientos especializados en el desarrollo de soluciones de infraestructura, que deben poseer equipos técnicos y comerciales estructurados.

redhat  
READY  
BUSINESS PARTNER

#### Red Hat Ready Business Partner

El Ready Business Partner se especializa en la atención a pequeños y medianos clientes, con experiencia previa en software open source y equipo técnico reducido.

JBoss®  
BUSINESS PARTNER

#### JBoss Business Partner

Especialización exclusiva para Advanced Business Partners con conocimientos especializados en middleware, conocimientos técnicos y comerciales en plataforma Java y en soluciones JBoss.

# RED HAT | PROGRAMA DE CANALES

## VENTAJAS GENERALES

- » **Acceso al Partner Center**  
Portal con contenido siempre actualizado e informaciones esenciales para el desarrollo y entrenamiento de su equipo técnico y comercial.
- » **Visibilidad**  
Divulgación de su empresa en los sitios web de Red Hat Inc. y Red Hat Latinoamérica, proporcionando visibilidad para la generación de nuevas oportunidades.
- » **e-Newsletter**  
Medio de noticias del mercado y de Red Hat: lanzamientos, entrevistas, casos de éxito y otros temas relevantes para sus negocios.
- » **Acceso al equipo comercial de Red Hat**  
Apoyo en las negociaciones, visitas y presentaciones a clientes, proporcionando un mejor aprovechamiento de las oportunidades.
- » **Casos de éxito**  
Asesoría completa para desarrollar y publicar casos de éxito proporcionados por socios en grandes medios especializados en IT.
- » **Gerenciamiento de negocios\***  
Acceso a nuestra herramienta: registre oportunidades, elabore proyecciones / pronósticos, analice actividades de marketing y obtenga otros informes diversos.
- » **Envío de Leads\***  
Reciba leads pre-calificados para fortalecer la relación, fidelizar o conquistar nuevos clientes.
- » **Renovación de suscripciones\***  
Excelentes oportunidades de ingreso recurrente y fidelización de los clientes que exigen un mínimo esfuerzo de los socios.

## ENTRENAMIENTO Y ESPECIALIZACIONES

- » **Entrenamientos on line**  
Especialización para profesionales de ventas en productos, posicionamiento de soluciones Red Hat en el mercado y cómo actuar ante reclamos de los clientes.
- » **Entrenamientos de Pre-ventas\***  
Ofrece contenido específico para profesionales de pre-ventas y técnicos certificados de un Advanced Business Partners. Sin cargo y presencial.
- » **Entrenamientos comerciales**  
Aborda el modelo de negocios Red Hat, lista de precios, armado de propuestas, venta de productos y entrenamientos oficiales. Sin cargo y presencial.
- » **Entrenamientos y certificaciones oficiales**  
Descuentos exclusivos para certificar su equipo técnico con el título RHCE (Red Hat Certified Engineer) - el mejor del mercado Linux.

## SOPORTE DE MARKETING

- » **Productos para demostración**  
Suscripción de productos Red Hat Enterprise Linux y JBoss Middleware para laboratorio, test o demostración para potenciales clientes.
- » **Derecho de uso de logos y marcas**  
El logo de Red Hat Business Partner es un diferencial que agrega valor a su negocio y aumenta la confianza de sus clientes.
- » **Campañas de generación de demanda\***  
Luego de analizar el Business Plan, Red Hat selecciona actividades de Marketing para invertir con el socio, basado en variables del mercado local.
- » **Acceso a materiales de marketing\***  
Personalice presentaciones, anuncios, correos electrónicos y otros materiales, con la supervisión y aprobación del área de marketing de Canales de Red Hat.

\* Beneficio exclusivo para Advanced Business Partners.

Sea parte del Programa de Canales Red Hat Latinoamérica:  
[www.latam.redhat.com/partners](http://www.latam.redhat.com/partners) | [partner-latam@redhat.com](mailto:partner-latam@redhat.com)

